

A portrait of Leonardo Leão, a man with a beard and mustache, wearing a dark suit jacket over a light blue shirt. He is looking slightly to the left of the camera. The background is dark with glowing green digital patterns and numbers.

LEONARDO LEÃO

EMENTA

CICLO OPERACIONAL

LUCRATIVO

SOBRE LEONARDO LEÃO

Trabalho com gestão financeira há mais de 14 anos e posso afirmar que a minha missão é ajudar donos de pequenos e médios negócios a alcançar o tão sonhado lucro todos os meses com o método e implementação certo.

Atuei no campo de batalha em grandes empresas como Netflix, Banco Santander e outras, além de ter sido mentor de mais de 3 mil empresas. E por isso, sei o que funciona e o que não funciona nos negócios quando se trata da gestão financeira.



**Foque em ações
que geram
faturamento
e resultados
positivos dentro
da sua empresa!**



Me encontre nas redes sociais:



[@leonardoleaoof](https://www.instagram.com/leonardoleaoof)

TRILHA DO ESTUDO

AULA 01 - CONTROLE FINANCEIRO

Para que você consiga tomar decisões assertivas, você precisa ter um controle financeiro. Nessa primeira aula te apresentaremos a base para que você implante um controle financeiro validado em sua empresa.

ESTRUTURA DA AULA

- Controle financeiro validado
- Conciliação bancária
- Relatórios necessários

AULA 02 - O CICLO OPERACIONAL

Você tem uma linha formada e validada do ciclo operacional da sua empresa? Assista a esse vídeo e aprenda o impacto disso, fazendo com que o seu negócio flua de maneira correta, seguindo todo esse processo.

ESTRUTURA DA AULA

- Compras
- Estoque
- Prazo de pagamento
- Vendas
- Prazo de recebimento

AULA 03 - INVENTÁRIO DE ESTOQUE

Independente do seguimento da sua empresa, o estoque é fundamental para que você não tenha falta de produtos para vender ao seu cliente e nem excessos de estoque parado, dificultando assim, o seu giro de caixa. E, é exatamente isso que será abordado nessa aula. Encontre esse equilíbrio e não erre mais quando o assunto for estoque.

ESTRUTURA DA AULA

- Inventário
- Metodologia "Just in time"
- Análise de estoque

TRILHA DO ESTUDO

AULA 04 - CURVA ABC

Você sabe o que é a Curva ABC? Nessa aula você entenderá não apenas o seu conceito, mas principalmente o que ela causa no seu faturamento. Ficou curioso? Veja esse conteúdo e descubra o que cada curva representa para a sua empresa.

ESTRUTURA DA AULA

- Conceito de Curva ABC
- Entendendo o sistema
- Reposição de estoque

AULA 05 - GERAÇÃO DE CAIXA RÁPIDO

Você tem produtos parados no seu estoque? Não sabe o que fazer? Então, vamos te mostrar o passo a passo de como lidar com isso e solucionar esse tipo de situação.

ESTRUTURA DA AULA

- Escoar produto
- Campanhas e descontos
- Validação dos preços de vendas

AULA 06 - PROCESSOS DE COMPRAS

Você sabe qual a sua necessidade de compra? Já utiliza um processo ou método para isso? Aprenda como funciona e crie o seu próprio processo para que não tenha mais perda de tempo e dinheiro.

ESTRUTURA DA AULA

- Ordem de compra
- Cotação
- Fornecedores

TRILHA DO ESTUDO

AULA 07 - FORNECEDORES

Você aprenderá nesse momento sobre como lidar com os seus fornecedores. Assunto que está diretamente ligado á compras, estoque e o seu fluxo de caixa. Então, pegue o seu material de anotações e fique ligado nessa aula, pois te daremos muitos insights que valem ouro.

ESTRUTURA DA AULA

- Custo da mercadoria
- Quantidades mínimas
- Prazo de pagamento
- Descontos

AULA 08 - PRINCIPAIS INDICADORES FINANCEIROS

Chegamos na última aula! Onde você verá um dos assuntos mais importantes dessa série. Te apresentaremos cada um dos indicadores que você precisa observar para as tomadas de decisões da sua empresa.

ESTRUTURA DA AULA

- DFC e DRE
- Fluxo de caixa
- Lucro Bruto, Operacional e Líquido
- Custo Fixo
- Imposto

CONCLUSÃO

Parabéns por ter chegado até essa última etapa e concluído a trilha de aprendizagem sobre ciclo operacional para implantar em sua empresa. Assista essa aula e faça o fechamento de todo esse conteúdo dado ao longo dessas 8 aulas.

ESTRUTURA DA AULA

- O que foi visto
- Próximos passos
- Considerações finais



Tendo um controle de quais são os produtos que estão parados em seu estoque, você começa a traçar campanhas e descontos para transformá-los em dinheiro e com esse valor em mãos, você conseguirá tomar decisões, ações, quitar dívidas, contratar pessoas e investir os seus recursos em produtos que realmente valem a pena.

Leonardo Leão

